

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования

«МИЧУРИНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра экономики и коммерции

УТВЕРЖДЕНА  
решением учебно-методического  
совета университета  
(протокол № 8 от «23» апреля 2025 г.)

УТВЕРЖДАЮ  
Председатель учебно-методического  
совета университета  
Р.А. Чмир  
«23» апреля 2025 г.

## **РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

### **Внешиэкономическая деятельность предприятий АПК**

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК

Квалификация – бакалавр

Мичуринск, 2025

## **1. Цели освоения дисциплины (модуля)**

Основными целями освоения дисциплины (модуля) являются:

- обучение выпускника основным особенностям и практическим аспектам организации и управления внешнеэкономической деятельностью в организациях АПК;
- формирование навыков подготовки к заключению внешнеторгового контракта
- обучение способам организации транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта
- понимать механизм управления внешнеэкономическими связями;
- устанавливать прямые связи с иностранными партнерами,
- профессионально пользоваться услугами посредников,
- применять современные технические средства обеспечения контактов с иностранным партнером и др.

## **2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы**

Дисциплина (модуль) «Внешеэкономическая деятельность предприятий АПК» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1. Дисциплины (модули). Б1.В.17

Для успешного освоения дисциплины (модуля) «Внешеэкономическая деятельность предприятий АПК» обучающийся должен изучить дисциплины (модули) «Экономическая теория», «Государственное регулирование экономики».

Знания, умения и навыки, формируемые в процессе освоения дисциплины (модуля) «Внешеэкономическая деятельность предприятий АПК», взаимодействуют со знаниями, умениями и навыками, полученными в процессе изучения дисциплин (модулей): «Международные экономические отношения», «Мировая аграрная экономика».

В дальнейшем знания, умения и навыки, сформированные в процессе изучения дисциплины (модуля) «Внешеэкономическая деятельность предприятий АПК», используются при изучении дисциплин (модулей) «Коммерческая деятельность предприятий АПК», «Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий АПК», «Маркетинг в агропромышленном комплексе», «Экономика аграрного рынка», а также при прохождении производственной преддипломной практики, при подготовке к процедуре защиты и защите выпускной квалификационной работы.

## **3. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы**

В результате изучения дисциплины (модуля) обучающийся должен освоить трудовые функции:

Подготовка к заключению внешнеторгового контракта

(08.039 Специалист по внешнеэкономической деятельности (ТФ.–В / 01.6)

трудовые действия:

08.039 Специалист по внешнеэкономической деятельности (ТФ.–В / 01.6)

- Поиск и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках
- Формирование проекта внешнеторгового контракта

Организация транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта

(08.039 Специалист по внешнеэкономической деятельности (ТФ.–В / 03.6)

трудовые действия:

Специалист по внешнеэкономической деятельности (ТФ.-В / 03.6):

-Привлечение специализированных организаций для выполнения отдельных функций транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта

- Подготовка документов, необходимых для транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта

Освоение дисциплины (модуля) направлено на формирование:  
профессиональной компетенции:

ПК – 6. Способен подготовить и заключить внешнеторговый контракт и организовать его транспортно-логистическое обеспечение

<b>Планируемые результаты обуче- ния</b> (индикаторы дости- жения компетенции)	<b>Критерии оценивания результатов обучения</b>			
	<b>Низкий (допо- роговый) ком- петенция не сформирована</b>	<b>Пороговый</b>	<b>Базовый</b>	<b>Продвинутый</b>
<b>ИД-1<sub>ПК-6</sub></b> Анализирует инфор- мацию о потенци- альных партнерах на внешних рынках для заключения внешне- торгового контракта.	Не умеет анализировать информацию о потенциальных партнерах на внешних рынках для заключения внешнеторгово- го контракта.	Удовле- творительно анализирует информацию о потенциаль- ных партнерах на внешних рынках для заключения внешнеторго- вого контрак- та.	Хорошо анализирует информацию о потенциаль- ных партне- рах на внеш- них рынках для заключе- ния внешне- торгового контракта.	Отлично анализирует информацию о потенциальных партнерах на внешних рын- ках для заклю- чения внешне- торгового кон- тракта.
<b>ИД-2<sub>ПК-6</sub></b> Оформляет докумен- тацию по внешне- экономической дея- тельности в соответ- ствии с требования- ми законодательства Российской Федера- ции и международ- ных актов.	Не умеет оформлять до- кументацию по внешнеэконо- мической дея- тельности в со- ответствии с требованиями законодательст- ва Российской Федерации и международных актов.	С ошибка- ми оформляет документацию по внешнеэко- номической деятельности в соответствии с требованиями законодатель- ства Россий- ской Федера- ции и между- народных ак- тов.	С не- большими по- грешностями оформляет документа- цию по внеш- неэкономиче- ской деятель- ности в соот- ветствии с требованиями законодатель- ства Россий- ской Федера- ции и между- народных ак- тов.	Правильно оформляет до- кументацию по внешнеэконо- мической дея- тельности в соответствии с требованиями законодатель- ства Россий- ской Федера- ции и между- народных ак- тов.
<b>ИД-3<sub>ПК-6</sub></b> Организовывает транспортно- логистическое обес- печение внешнетор- гового контракта.	Не умеет ор- ганизовывать транспортно- логистическое обеспечение внешнеторгово- го контракта.	Удовле- творительно организовыва- ет транспорт- но- логистическое обеспечение внешнеторго-	Хорошо организовы- вает транс- портно- логистическое обеспечение внешнеторго- вого контрак-	Отлично организовыва- ет транспорт- но- логистическое обеспечение внешнеторго- вого контракта.

		вого контрак- та.	та.	
ИД-4 <sub>ПК-6</sub> Осуществляет контроль исполнения обязательств по внешне-торговому контракту.	Не умеет осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту.	Удовлетворительно осуществляет контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту.	Хорошо осуществляет контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту.	Отлично осуществляет контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

*Знать:*

- источники информации о потенциальных партнерах на внешних рынках для заключения внешнеторгового контракта;
- современное состояние внешнеэкономических связей России, проблемы и тенденции их развития;
- классификацию, виды и особенности внешнеэкономической деятельности, формы и методы осуществления внешнеторговых операций, проводимых предприятиями;
- основные положения, особенности подготовки, заключения и исполнения международных контрактов;
- организация и техника проведения коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах;
- виды, особенности и условия работы торговых посредников;
- современную систему мер регулирования внешнеэкономической деятельности в России, включая таможенно-тарифные и нетарифные меры;
- особенности управления внешнеэкономической деятельностью на разных уровнях;
- особенности организации ведения совместной деятельности;
- основы делового этикета и протокола, особенности делового общения;
- особенности применения технических средств обеспечения контактов с иностранным партнером;
- принципы и особенности международного права.

*Уметь:*

- анализировать информацию о потенциальных партнерах на внешних рынках для заключения внешнеторгового контракта;
- оформлять документацию по внешнеэкономической деятельности в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов.
- осуществлять контроль исполнения обязательств по внешнеторговому контракту;
- находить и оценивать возможного партнера за рубежом;
- общаться с иностранным партнером (проводить переговоры и заключать сделки, оценивать и обеспечивать возможность своевременного исполнения подписанного контракта);
- правильно оценить и уменьшить вероятность риска во внешнеэкономической деятельности;
- уметь проводить экономическое обоснование принимаемых решений;
- знать и соблюдать принципы международного экономического права.

*Владеть:*

-методами сбора, обработки и анализа внешнеэкономической информации, современными методиками расчета показателей развития внешнеэкономических связей организаций АПК и выявления тенденций их изменения, порядком интерпретации результатов вычислительных процедур;

- навыками организации транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта.;

- критериями выбора иностранного партнера;

- способами заключения международных торговых сделок;

- техникой осуществления коммерческих операций при различных формах осуществления внешней торговли;

- принципами и методами государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;

- нормативно-правовой базой.

### 3.1. Матрица соотнесения тем/разделов учебной дисциплины (модуля) и формируемых в них профессиональных компетенций

	Разделы, темы дисциплины	Компетенции	
		ПК-6	Общее количество компетенций
1	<b>1. Теоретические аспекты внешнеэкономической деятельности предприятий АПК</b> 1.1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	x	1
	1.2.Состояние, проблемы и направления развития внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	x	1
2	<b>2. Механизм подготовки и осуществления внешнеэкономических сделок</b> 2.1.Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера	x	1
	2.2.Подготовка и заключение международных торговых сделок	x	1
	2.3.Основные положения, особенности и исполнение международного договора купли-продажи товаров	x	1
	2.4. Посредники во внешнеэкономических связях	x	1
	2.5.Организация и техника осуществления коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	x	1
3	<b>3. Внешнеторговая политика России</b> 3.1.Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ	x	1

	3.1. Россия и Всемирная торговая организация	х	1
--	--	---	---

#### 4. Структура и содержание дисциплины (модуля)

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 академических часа.

##### 4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Таблица 1 - Объем дисциплины и виды учебной работы

Виды занятий	Объем в акад. часах		
	По очной форме 6 семестр	По очно-заочной форме семестр 7	По заочной форме 4 курс
Общая трудоемкость дисциплины	108	108	108
Контактная работа обучающихся с преподавателем	51	54	8
Аудиторные занятия, в т.ч.	51	54	8
- лекции	16	18	2
- практические занятия	32	36	6
- в том числе в форме практической подготовки	8	8	1
Самостоятельная работа, в т.ч.	60	54	96
проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	18	18	30
подготовка к практическим занятиям, защите реферата, собеседованию	14	14	20
выполнение индивидуальных заданий	16	16	30
подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	12	6	16
Контроль	-		4
Вид итогового контроля	зачет	Зачет	Зачет

##### 4.2. Лекции

	Раздел дисциплины, темы лекций и их содержание	Объем в акад. часах			Формируемые компетенции
		По очной форме	По очно-заочной форме	По заочной форме	
1	<b>1. Теоретические аспекты внешнеэкономической деятельности предприятий АПК</b> 1.1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	1	1		ПК-6
	1.2. Состояние, проблемы и направления развития внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	1	1		ПК-6

2	<b>2. Механизм подготовки и осуществления внешнеэкономических сделок</b> 2.1. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера	2	2	1	ПК-6
	2.2. Подготовка и заключение международных торговых сделок	2	2		ПК-6
	2.3. Основные положения, особенности и исполнение международного договора купли-продажи товаров	2	2		ПК-6
	2.4. Посредники во внешнеэкономических связях	2	2		ПК-6
	2.5. Организация и техника осуществления коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	2	2		ПК-6
3	<b>3. Внешнеторговая политика России</b> 3.1. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ	2	2	1	ПК-6
	3.2. Россия и Всемирная торговая организация	2	4		ПК-6
ИТОГО		16	18	2	

#### 4.3. Практические занятия

	Раздел дисциплины, темы лекций и их содержание	Объем в акад. часах			Формируемые компетенции
		По очной форме	По очно-заочной форме	По заочной форме	
1	<b>1. Теоретические аспекты внешнеэкономических связей организаций АПК</b> 1.1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	2	2	1	ПК-6
	1.2. Состояние, проблемы и направления развития внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	4	4		ПК-6
2	<b>2. Механизм подготовки и осуществления внешнеэкономических сделок</b> 2.1. Организационно-правовые и экономические условия выбора ино-	4	4	1	ПК-6

	странного партнера				
	2.2. Подготовка и заключение международных торговых сделок (в форме практической подготовки)	4	4		ПК-6
	2.3. Основные положения, особенности и исполнение международного договора купли-продажи товаров (в форме практической подготовки)	4	4	1	ПК-6
	2.4. Посредники во внешнеэкономических связях	4	4		ПК-6
	2.5. Организация и техника осуществления коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	4	4	1	ПК-6
3	<b>3. Внешнеторговая политика России</b>	4	4	1	ПК-6
	3.1. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ				
	3.2. Россия и Всемирная торговая организация	2	6	1	ПК-6
	<b>ИТОГО</b>	<b>32</b>	<b>36</b>	<b>6</b>	

#### 4.4 Лабораторные работы - не предусмотрены

#### 4.5. Самостоятельная работа

	Вид самостоятельной работы	Объем в акад. часов		
		По очной форме	По очно-заочной форме	По заочной форме
Раздел 1. Теоретические аспекты внешнеэкономических связей организаций АПК	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	2	2	6
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата, собеседованию	2	2	5
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4	10
	Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	3	2	4
Раздел 2. Механизм подготовки и осуществления внешнеэкономических сделок	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	10	10	8



	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата, собеседованию	8	8	5
	Выполнение индивидуальных заданий	8	8	10
	Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	6	2	5
Раздел 3. Внешнеторговая политика России	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	6	6	16
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата, собеседованию	4	4	10
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4	10
	Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	3	2	7
	Итого	60	54	96
	Контроль	-	-	4

Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы по дисциплине:

1. Соколов О.В. Методические указания по выполнению самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК» для направления подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК. Мичуринск, 2023

2. Соколов О.В. Тестовые задания по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК» для направления подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК. Мичуринск, 2023.

3. Соколов О.В. Методические указания по написанию рефератов по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК» для направления подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК. Мичуринск, 2023.

#### **4.6. Выполнение контрольной работы обучающимися заочной формы**

Контрольное задание для каждого обучающегося является индивидуальным и включает теоретическую часть, состоящую из четырех вопросов, на которые следует дать письменные ответы. Ответы должны быть краткими, но исчерпывающими и содержать статистический материал по внешнеэкономической деятельности предприятий АПК.

#### **4.7. Содержание разделов дисциплины (модуля)**

### **1. Теоретические аспекты внешнеэкономической деятельности предприятий АПК**

#### **1.1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономической деятельности предприятий АПК**

Предмет курса. Задачи курса. Порядок изучения курса.

Понятие и формы внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговые операции. Производственное и научно-техническое сотрудничество.

Виды внешнеторговых операций. Экспорт. Импорт. Резэкспорт. Реимпорт. Встречная торговля. Торговля готовой продукцией, продукцией в разобранном виде, комплексным оборудованием. Международные арендные операции. Международная торговля лицензиями и «ноу-хау». Инжиниринг. Международные перевозки. Транспортно-экспедиторские операции. Операции по страхованию и хранению грузов. Организация международных расчетов.

Международное законодательство в сфере мировых экономических связей. Конвенции ООН и других международных организаций, регулирующие международные экономические отношения.

## **1.2. Состояние, проблемы и направления развития внешнеэкономической деятельности предприятий АПК**

Современное состояние внешнеэкономических связей. Тенденции изменения внешнеэкономических показателей. Проблемы внешней торговли и платежного баланса России. Крупнейшие внешнеторговые партнеры. Структура экспорта и импорта. Проблемы внешней задолженности и расширения внешнеэкономического сотрудничества. Стратегические цели и основные факторы внешнеэкономической политики России.

Состояние, структура и особенности внешнеэкономических связей в сфере АПК. Состояние и проблемы внешней торговли продукцией АПК России. Торговля продовольственными и сырьевыми товарами. Структура экспорта и импорта товаров. Совместное предпринимательство в сфере АПК. Основные цели и задачи внешнеэкономической политики в сфере АПК, проблемы и направления их развития. Перспективные формы сотрудничества в области внешнеэкономических связей сферы АПК.

## **2. Механизм подготовки и осуществления внешнеэкономических сделок**

### **2.1. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера**

Правовые формы и особенности правового положения субъектов внешнеэкономической деятельности. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Характеристика контрагентов по виду собственности.

Классификация правовых форм субъектов международных коммерческих операций в разных странах. Правовые формы и особенности правового положения субъектов внешнеэкономических связей в АПК.

Критерии выбора страны и партнера на мировом рынке. Основные формы и показатели финансовой отчетности иностранного предприятия. Особенности сбора и анализа внешнеэкономических показателей, подготовки информационного обзора и/или аналитического отчета.

Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности. Отечественные и зарубежные источники информации о внешнеэкономической деятельности предприятий. Издания международных организаций по вопросам международной торговли. Национальные издания стран – ведущих участников мировой торговли. Российские и зарубежные источники коммерческой и некоммерческой информации, в том числе в сфере АПК. Современные технические средства обмена международной информацией.

### **2.2 Подготовка и заключение международных торговых сделок**

Содержание понятия «международная торговая сделка». Основные задачи и стадии подготовки к заключению международной торговой сделки. Экономическое обоснование заключения торговой сделки. Особенности, основные способы и формы установления контактов с потенциальным иностранным партнером. Отечественные и зарубежные источники информации, содержащие перечень иностранных предприятий. *Поиск и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках.* Способы и формы заключения международной торговой сделки. Стандартизация условий в международной купле-продаже товаров.

Анализ и расчет контрактных цен.

Организация и техника деловых контактов с иностранными представителями. Основные виды и формы деловых контактов. Деловая беседа. Деловая переписка. Приемы. Современный деловой этикет. Подготовка и проведение коммерческих переговоров.

## **2.3. Основные положения, особенности и исполнение международного договора купли-продажи товаров**

Основные положения международных контрактов. Понятие и содержание типового контракта.

Вводная часть контракта (преамбула). Определение предмета контракта. Количество и качество товара. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки.

Установление цены товара и определение условий платежа. Упаковка и маркировка. Установление порядка отгрузки и сдачи-приемки товара. Гарантии и рекламации. Форс-мажорные обстоятельства. Арбитраж. Дополнительные условия контракта.

Особенности международных контрактов по купле-продаже продукции АПК.

Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров. Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение контракта купли-продажи товаров. Страхование грузов во внешнеэкономической деятельности. Особенности и формы международных расчетов. Особенности исполнения международных контрактов в сфере АПК.

*Формирование проекта внешнеторгового контракта. Подготовка документов, необходимых для транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта*

## **2.4. Посредники во внешнеэкономических связях**

Понятие и особенности торгово-посреднических операций. Понятие торгового представительства и посредничества. Использование отечественных и зарубежных источников информации для сбора необходимых данных о внешнеторговых посредниках. Виды торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм. Простые посредники (брокеры), торговые агенты, поверенные, комиссионеры, консигнаторы, сбытовые посредники. Условия работы и виды вознаграждения посредников.

Посредники во внешнеэкономических связях предприятий АПК. Посредники в торговле продукцией АПК России на мировом рынке.

## **2.5. Организация и техника осуществления коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах**

Международные товарные биржи. Сущность биржевой торговли и ее основные центры. Биржевая торговля продукцией АПК в современном мире. Виды и цели биржевых сделок. Техника проведения биржевых операций. Хеджирование.

Международные аукционы. Основные центры аукционной торговли. Международная аукционная торговля продукцией АПК. Техника проведения международных аукционов.

Международные торги. Понятие и значение торгов. Виды торгов и информация об их проведении. Порядок и условия проведения торгов.

Отечественные и зарубежные источники информации о проведении международных биржевых торгов, аукционов, международных торгов.

## **3. Внешнеторговая политика России**

### **3.1. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации**

Понятие, цели и задачи государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Система мер управления внешнеэкономическими связями в РФ.

Таможенно-тарифные меры регулирования. Импортные и экспортные таможенные тарифы, другие таможенные платежи. Таможенные режимы. Гармонизированная система описания и кодирования товаров. Ведение товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности в России.

Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности. Лицензирование. Квотирование.

Законодательно-нормативная база регулирования внешнеэкономической деятельности в России. Государственные органы управления внешнеэкономической деятельностью в РФ и их функции. Особенности регулирования внешнеэкономической деятельности в АПК.

### **3.2. Россия и Всемирная торговая организация**

Цели, принципы и функции ВТО. Участники ВТО. Общие преимущества присоединения стран к ВТО.

Цели и задачи присоединения России к ВТО. Этапы переговоров по присоединению России к ВТО. Положительные и отрицательные стороны участия России в ВТО.

## **5. Образовательные технологии**

При изучении дисциплины используется инновационная образовательная технология на основе интеграции компетентностного и личностно-ориентированного подходов с элементами традиционного лекционно- практического и квазипрофессионального обучения с использованием интерактивных форм проведения занятий и мультимедийных учебных материалов.

Вид учебных занятий	Форма проведения
Лекции	интерактивная форма - презентации с использованием мультимедийных средств с последующим обсуждением материалов (лекция –визуализация)
Практические занятия	традиционная форма– выполнение конкретных практических заданий по условным и фактическим внешнеэкономическим данным, изучение методики расчета основных внешнеэкономических показателей
Самостоятельная работа	сочетание традиционной формы (работа с учебной и справочной литературой, изучение материалов интернет-ресурсов, подготовка к практическим занятиям и тестированию) и интерактивной формы (выполнение индивидуальных и групповых учебных заданий)

## **6. Оценочные средства дисциплины (модуля)**

Основными видами дисциплинарных оценочных средств при функционировании модульно-рейтинговой системы обучения являются: на стадии рубежного рейтинга, формируемого по результатам модульного компьютерного тестирования – тестовые задания; на стадии поощрительного рейтинга, формируемого по результатам написания и защиты рефератов по актуальной проблематике, собеседование – рефераты, вопросы для собеседования; на стадии промежуточного рейтинга, определяемого по результатам сдачи зачета – теоретические вопросы, контролирующие теоретическое содержание учебного материала обучающегося при изучении дисциплины «Внешеэкономическая деятельность предприятий АПК».

**6.1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК»**

№ п/п	Контролируемые темы дисциплины	Код контролируемой компетенции	Оценочное средство	
			наименование	кол-во
1	Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	10 6 3 6
2	Состояние, проблемы и направления развития внешнеэкономической деятельности предприятий АПК	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	10 8 11 4
3	Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	5 6 5 4
4	Подготовка и заключение международных торговых сделок	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	10 5 5 4
5	Основные положения, особенности и исполнение международного договора купли-продажи товаров	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	15 5 3 5
6	Посредники во внешнеэкономических связях	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	10 4 3 4
7	Организация и техника осуществления коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	15 8 6 4
8	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	20 6 10 4
9	Россия и Всемирная торговая организация	ПК-6	Тестовые задания Темы рефератов Вопросы для зачета Вопросы для собеседования	5 6 4 5

--	--	--	--	--

## 6.2. Перечень вопросов для зачета

- 1.Тенденции изменения внешнеэкономических показателей. ПК-6
- 2.Источники отечественной и зарубежной статистики, содержащие внешнеэкономическую информацию. ПК-6
3. Документы, необходимые для транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта. ПК-6
- 4.Информационный обзор и/или аналитический отчет о результатах исследования внешнеэкономической деятельности предприятий.ПК-6
- 5.Внешняя торговля продукцией агропромышленного комплекса. ПК-6
- 6.Основные внешнеторговые партнёры России. ПК-6
- 7.Формы внешнеэкономической деятельности. ПК-6
- 8.Сущность биржевой торговли и её основные центры. ПК-6
- 9.Биржевая торговля продукцией АПК в современном мире. ПК-6
- 10.Биржевая торговля ценными бумагами и валютой. ПК-6
- 11.Международная аукционная торговля и её основные центры. ПК-6
- 12.Международная аукционная торговля продукцией АПК. ПК-6
- 13.Особенности организации международных торгов. ПК-6
14. Организационно-экономические условия выбора зарубежного партнера. ПК-6
15. Особенности заключения внешнеторговой сделки. ПК-6
16. Основные положения внешнеторгового контракта купли-продажи товаров. ПК-6
17. Каким образом осуществляется поиск и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках. ПК-6
- 18.Зарубежные источники информации ПК-6
19. Классификация публикаций по зарубежным фирмам. ПК-6
- 20.Современные технические средства обмена международной информацией. ПК-6
- 21.Вывоз капитала как ведущая форма международных экономических отношений ПК-6
- 22.Экспорт российского капитала за рубеж. ПК-6
- 23.Необходимость привлечения иностранного капитала и его значение для экономики России. ПК-6
- 24.Инвестиционный климат и его составляющие. ПК-6
25. Какова методика формирования проекта внешнеторгового контракта. ПК-6
- 26.Основные положения внешнеторгового контракта купли-продажи товаров. ПК-6
- 27.Исполнение внешнеторгового контракта купли-продажи товаров. ПК-6
- 28.Общие принципы регулирования внешнеэкономической деятельности. ПК-6
- 29.Практика применения таможенно-тарифных и нетарифных мер регулирования внешнеэкономической деятельности. ПК-6
30. Понятие и виды таможенных пошлин. ПК-6
31. Таможенная стоимость товаров. ПК-6
32. Меры количественного ограничения импорта товаров. ПК-6
- 33.Законодательно-нормативная база регулирования внешнеэкономической деятельности. ПК-6
- 34.Выбор и оценка партнёра на мировом рынке. ПК-6
- 35.Стратегии выхода предприятия на рынок конечных потребителей. ПК-6
- 36.Система стимулирования сбыта товаров во внешней торговле. ПК-6
- 37.Конкуренция на внешнем рынке. ПК-6
38. Сущность и причины использования посредников во внешнеторговых операциях. ПК-6
39. Виды внешнеторговых посредников. ПК-6

40. Условия работы посредников на внешнем рынке. ПК-6
41. Базисные условия поставки товаров . ПК-6
42. Оценка эффективности внешнеторговых операций. ПК-6
43. Качество – составная часть предпринимательской деятельности. ПК-6
44. Управление предприятием по критерию качества. ПК-6
45. Мировая и европейская политика в области качества. ПК-6
46. Международные стандарты по управлению качеством. ПК-6
47. Исторические аспекты присоединения России к ВТО. ПК-6
48. Положительные и отрицательные стороны участия России в ВТО. ПК-6
49. Основные принципы и задачи ВТО. ПК-6
50. Альтернативы участия России в ВТО. ПК-6

### 6.3. Шкала оценочных средств

При функционировании модульно-рейтинговой системы обучения знания, умения и навыки, приобретаемые студентами в процессе изучения дисциплины, оцениваются в рейтинговых баллах. Учебная дисциплина имеет итоговый рейтинг -100 баллов, который складывается из рубежного (40 баллов), промежуточного – (50 баллов) и поощрительного рейтинга (10 баллов). Итоговая оценка знаний студента по дисциплине определяется на основании перевода итогового рейтинга в 5-ти балльную шкалу с учетом соответствующих критериев оценивания.

Уровни освоения компетенций	Критерии оценивания	Оценочные средства (кол-во баллов)
Продвинутый (75 -100 баллов) «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> <li>– полное знание учебного материала из разных разделов дисциплины с раскрытием сущности внешнеэкономической деятельности, вопросов подготовки и заключения внешнеторгового контракта и организации его транспортно-логистического обеспечения;</li> <li>– умение ясно, логично и грамотно излагать изученный материал, производить собственные размышления, делать умозаключения и выводы с добавлением комментариев, пояснений, обоснований; анализировать и интерпретировать информацию о развитии внешнеэкономической деятельности;</li> <li>– полное владение методами сбора необходимых внешнеэкономических данных, навыками выявления тенденций изменения внешнеэкономических показателей</li> </ul>	тестовые задания (30-40 баллов); реферат (вопросы для собеседования) (7-10 баллов); вопросы к зачету (38-50 баллов);
Базовый (50 -74 балла) – «зачтено»	- знание основных теоретических и методических положений по изученному материалу, указание правильной методики расчета большинства внешнеэкономических показателей и их взаимосвязей; знание вопросов подготовки	тестовые задания (20-29 баллов); реферат (вопросы для собеседования) (5-6 баллов); вопросы к зачету

	<p>и заключения внешнеторгового контракта и организации его транспортно-логистического обеспечения;</p> <p>– умение собирать, систематизировать, анализировать и грамотно использовать практический материал для иллюстрации теоретических положений;</p> <p>– владение методиками сбора необходимых внешнеэкономических данных, навыками выявления тенденций изменения внешнеэкономических показателей</p>	( 25 -39 балл);
<p>Пороговый (35 - 49 баллов) – «зачтено»</p>	<p>–поверхностное знание сущности экономических методов, вопросов подготовки и заключения внешнеторгового контракта и организации его транспортно-логистического обеспечения;</p> <p>– умение осуществлять поиск информации по полученному заданию, сбор и частичный анализ данных при проведении конкретных внешнеэкономических расчетов.</p> <p>- поверхностное владение методиками сбора необходимых внешнеэкономических данных, навыками выявления тенденций изменения внешнеэкономических показателей</p>	<p>тестовые задания (14-19 баллов); реферат (вопросы для собеседования) (3-4 балла); вопросы к зачету ( 18-26 баллов)</p>
<p>Низкий (допороговый) (компетенция не сформирована) (менее 35 баллов) – «не зачтено»</p>	<p>–незнание терминологии дисциплины; приблизительное представление о предмете и методах дисциплины, вопросов подготовки и заключения внешнеторгового контракта и организации его транспортно-логистического обеспечения;</p> <p>– неумение выполнить собственные расчеты аналогичного характера по образцу, незнание показателей развития внешнеэкономической деятельности.</p> <p>- не владение методиками сбора необходимых внешнеэкономических данных, навыками выявления тенденций изменения внешнеэкономических показателей</p>	<p>тестовые задания (0-13 баллов); реферат (вопросы для собеседования) (0-4балла); вопросы к зачету ( 0-17 баллов)</p>

Все комплекты оценочных средств (контрольно-измерительных материалов), необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения дисциплины (модуля) подробно представлены в документе «Фонд оценочных средств дисциплины (модуля)».



## **7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)**

### **7.1. учебная литература**

1. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 395 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19636-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/556810>
2. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 12-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 479 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17237-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/535638>
3. Прокушев, Е. Ф. Основы внешнеэкономической деятельности Российской Федерации : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 118 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17240-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/545003>
4. Сенотрусова, С. В. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник для вузов / С. В. Сенотрусова. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 198 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14556-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/544398>
5. Сладкова, А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учебное пособие для вузов / А. А. Сладкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 182 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13714-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/477198>
6. УМКД «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК» для обучающихся направления подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК. Мичуринск, 2023

### **7.2. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»**

1. Федеральная служба государственной статистики. Электронный ресурс. Режим доступа: [www.gks.ru](http://www.gks.ru)
2. Министерство экономического развития РФ. Электронный ресурс. Режим доступа: [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru)
3. Российский сайт ВТО. Электронный ресурс. Режим доступа: [www.wto.ru](http://www.wto.ru)

### **7.3. Методические указания по освоению дисциплины**

1. Соколов О.В. Методические указания и задания по изучению дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК» для направления подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК. Мичуринск, 2023
2. Соколов О.В. Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК» для направления подготовки 38. 03.01 Экономика направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК. Мичуринск, 2023
3. Соколов О.В. Методические указания по написанию рефератов по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий АПК» для направления подготовки 38.03.01 Экономика направленность (профиль) Экономика предприятий и организаций АПК. Мичуринск, 2023

## **7.4 Информационные и цифровые технологии (программное обеспечение, современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы)**

Учебная дисциплина (модуль) предусматривает освоение информационных и цифровых технологий. Реализация цифровых технологий в образовательном пространстве является одной из важнейших целей образования, дающей возможность развивать конкурентоспособные качества обучающихся как будущих высококвалифицированных специалистов.

Цифровые технологии предусматривают развитие навыков эффективного решения задач профессионального, социального, личностного характера с использованием различных видов коммуникационных технологий. Освоение цифровых технологий в рамках данной дисциплины (модуля) ориентировано на способность безопасно и надлежащим образом получать доступ, управлять, интегрировать, обмениваться, оценивать и создавать информацию с помощью цифровых устройств и сетевых технологий. Формирование цифровой компетентности предполагает работу с данными, владение инструментами для коммуникации.

### **7.4.1 Электронно-библиотечные системы и базы данных**

1. ООО «ЭБС ЛАНЬ» (<https://e.lanbook.ru/>) (договор на оказание услуг от 03.04.2024 № б/н (Сетевая электронная библиотека)
2. База данных электронных информационных ресурсов ФГБНУ ЦНСХБ (договор по обеспечению доступа к электронным информационным ресурсам ФГБНУ ЦНСХБ через терминал удаленного доступа (ТУД ФГБНУ ЦНСХБ) от 09.04.2024 № 04-УТ/2024)
3. Электронная библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт»: Коллекции «Базовый массив» и «Колос-с. Сельское хозяйство» (<https://rucont.ru/>) (договор на оказание услуг по предоставлению доступа от 26.04.2024 № 1901/БП22)
4. ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» (<https://urait.ru/>) (договор на оказание услуг по предоставлению доступа к образовательной платформе ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» от 07.05.2024 № 6555)
5. Электронно-библиотечная система «Вернадский» (<https://vernadsky-lib.ru>) (договор на безвозмездное использование произведений от 26.03.2020 № 14/20/25)
6. База данных НЭБ «Национальная электронная библиотека» (<https://rusneb.ru/>) (договор о подключении к НЭБ и предоставлении доступа к объектам НЭБ от 02.02.2024 № 101/НЭБ/4712-п)
7. Соглашение о сотрудничестве по оказанию библиотечно-информационных и социокультурных услуг пользователям университета из числа инвалидов по зрению, слабовидящих, инвалидов других категорий с ограниченным доступом к информации, лиц, имеющих трудности с чтением плоскпечатного текста ТОГБУК «Тамбовская областная универсальная научная библиотека им. А.С. Пушкина» (<https://www.tambovlib.ru>) (соглашение о сотрудничестве от 16.09.2021 № б/н)

### **7.4.2. Информационные справочные системы**

1. Справочная правовая система КонсультантПлюс (договор поставки, адаптации и сопровождения экземпляров систем КонсультантПлюс от 28.02.2025 № 12413 /13900/ЭС).
2. Электронный периодический справочник «Система ГАРАНТ» (договор на услуги по сопровождению от 28.02.2025 № 194-01/2025).

### **7.4.3. Современные профессиональные базы данных**

1. База данных нормативно-правовых актов информационно-образовательной программы «Росметод» (договор от 05.09.2024 № 512/2024)

2. База данных Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU – российский информационно-аналитический портал в области науки, технологии, медицины и образования - <https://elibrary.ru/>

3. Портал открытых данных Российской Федерации - <https://data.gov.ru/>

4. Открытые данные Федеральной службы государственной статистики - <https://rosstat.gov.ru/opendata>

5. База данных «Бухгалтерский учет и отчетность» Министерства финансов Российской Федерации. <https://www.minfin.ru/ru/performance/accounting/>

#### 7.4.4. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства

	Наименование	Разработчик ПО (правообладатель)	Доступность (лицензионное, свободно распространяемое)	Ссылка на Единый реестр российских программ для ЭВМ и БД (при наличии)	Реквизиты подтверждающего документа (при наличии)
	Microsoft Windows, Office Professional	Microsoft Corporation	Лицензионное	-	Лицензия от 04.06.2015 № 65291651 срок действия: бессрочно
	Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security для бизнеса	АО «Лаборатория Касперского» (Россия)	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/366574/?sphrase_id=415165">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/366574/?sphrase_id=415165</a>	Сублицензионный договор с ООО «Софттекс» от 09.12.2024 № б/н, срок действия: с 09.12.2024 по 09.12.2025
	МойОфис Стандартный - Офисный пакет для работы с документами и почтой (myoffice.ru)	ООО «Новые облачные технологии» (Россия)	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/301631/?sphrase_id=2698444">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/301631/?sphrase_id=2698444</a>	Контракт с ООО «Рубикон» от 24.04.2019 № 0364100000819000012 срок действия: бессрочно
	Офисный пакет «Р7-Офис» (desktopная версия)	АО «Р7»	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/306668/?sphrase_id=4435041">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/306668/?sphrase_id=4435041</a>	Контракт с ООО «Софттекс» от 24.10.2023 № 0364100000823000007 срок действия: бессрочно
	Операционная система «Альт Образование»	ООО "Базальт свободное программное обеспечение"	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303262/?sphrase_id=4435015">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303262/?sphrase_id=4435015</a>	Контракт с ООО «Софттекс» от 24.10.2023 № 0364100000823000007 срок действия: бессрочно

	Программная система для обнаружения текстовых заимствований в учебных и научных работах «Антиплагиат ВУЗ» ( <a href="https://docs.antiplagius.ru">https://docs.antiplagius.ru</a> )	АО «Антиплагиат» (Россия)	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303350/?sphrase_id=2698186">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303350/?sphrase_id=2698186</a>	Лицензионный договор с АО «Антиплагиат» от 23.05.2024 № 8151, срок действия: с 23.05.2024 по 22.05.2025
	Acrobat Reader - просмотр документов PDF, DjVU	Adobe Systems	Свободно распространяемое	-	-
	Foxit Reader - просмотр документов PDF, DjVU	Foxit Corporation	Свободно распространяемое	-	-

#### 7.4.5. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

1. CDTOWiki: база знаний по цифровой трансформации <https://cdto.wiki/>

#### 7.4.6. Цифровые инструменты, применяемые в образовательном процессе

1. LMS-платформа Moodle
2. Виртуальная доска Миро: [miro.com](https://miro.com)
3. Виртуальная доска SBoard <https://sboard.online>
4. Облачные сервисы: Яндекс.Диск, Облако Mail.ru
5. Сервисы опросов: Яндекс.Формы, MyQuiz
6. Сервисы видеосвязи: Яндекс.Телемост, Webinar.ru
7. Сервис совместной работы над проектами для небольших групп Trello <http://www.trello.com>

#### 7.4.7. Цифровые технологии, применяемые при изучении дисциплины

№	Цифровые технологии	Виды учебной работы, выполняемые с применением цифровой технологии	Формируемые компетенции
1.	Облачные технологии	Лекции, Практические занятия	ПК – 6. Способен подготовить и заключить внешнеторговый контракт и организовать его транспортно-логистическое обеспечение

### 8. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Учебные занятия с обучающимися проводятся в закрепленных за кафедрой экономики и коммерции аудиториях 1/403, 1/405, а также в других аудиториях университета

согласно расписанию. Перечень материально-технического обеспечения дисциплины включает: компьютерный класс, мультимедийную аппаратуру; доступ к сети Интернет (во время самостоятельной подготовки), наглядные пособия в виде плакатов и стендов в специализированных аудиториях.

Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа (ул. Интернациональная д.101 - 1/403)	1. Проектор Acer (инв. № 1101047180) Экран рулонный 2. Компьютер Celeron D 430 (инв. № 2101045094) 3. Стенд (инв. №1101043023) 4. Стенд (инв. №1101043022) Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета. Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий.	1. Microsoft Windows XP (лицензия № 49413124). 2. Microsoft Office 2003 (лицензия № 65291658).
Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (лаборатория экономики) (ул. Интернациональная д.101 -1/405)	1. Компьютер DualCore, мат. плата AsusP5G41C-MLX, опер.память 2048 Mb, монитор 19" (инв. № 2101045266, 2101045265, 2101045264, 2101045263, 2101045262, 2101045261, 2101045260, 2101045259, 2101045258, 2101045257, 2101045256, 2101045255, 2101045254, 2101045253, 2101045252) 2. Коммутатор DES ((инв. №1101043026) 3. Концентратор (инв. №2101061683) Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета.	1. Microsoft Windows XP (лицензия № 49413124). 2. Microsoft Office 2003 (лицензия № 65291658). 3. Project Expert 7 (договор от 18.12.2012 № 0354/1П-06). 4. Audit Expert 4 Professional (договор от 18.12.2012 № 0354/1П-06). 5. Statistica Base 6 (договор от 12.01.2012 № 6/12/А) Профессиональные базы данных: 1. Обзор ситуации на агропродовольственном рынке. – Режим доступа: <a href="http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/">http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/</a> . 2. Обзор конъюнктуры аграрного рынка. - Режим доступа: <a href="http://www.specagro.ru/#/analytics/287">http://www.specagro.ru/#/analytics/287</a> . 3. Центральная база статистических данных. - Режим доступа: <a href="http://cbsd.gks.ru/">http://cbsd.gks.ru/</a> . 4. Показатели, характеризующие импортозамещение в России. –

		<p>Режим доступа:  <a href="http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/">http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/</a>.  5. Центр корпоративной информации. – Режим доступа:  <a href="http://www.e-disclosure.ru/">http://www.e-disclosure.ru/</a>.</p>
<p>Помещение для самостоятельной работы (компьютерный класс) (ул. Интернациональная д. 101 - 1/115)</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045275)</li> <li>2. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045276)</li> <li>3. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045277)</li> <li>4. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045278)</li> <li>5. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045279)</li> <li>6. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045280)</li> <li>7. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045281)</li> <li>8. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045274)</li> </ol> <p>Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета.</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Microsoft Windows XP Professional Russian от 31.12.2006 № 18495261</li> <li>2. Windows Office Professional 2003 Win 32 Russian</li> <li>3. Windows для учебных заведений (№ лицензии 18495261: Microsoft Windows XP Professional Russian)</li> </ol> <p>Профессиональные базы данных:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Обзор ситуации на агропродовольственном рынке. – Режим доступа:  <a href="http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/">http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/</a>.</li> <li>2. Обзор конъюнктуры аграрного рынка. - Режим доступа:  <a href="http://www.specagro.ru/#/analytics/287">http://www.specagro.ru/#/analytics/287</a>.</li> <li>3. Центральная база статистических данных. - Режим доступа:  <a href="http://cbsd.gks.ru/">http://cbsd.gks.ru/</a>.</li> <li>4. Показатели, характеризующие импортозамещение в России. – Режим доступа:  <a href="http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/">http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/</a>.</li> <li>5. Центр корпоративной информации. – Режим доступа:  <a href="http://www.e-disclosure.ru/">http://www.e-disclosure.ru/</a>.</li> </ol>

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 12 августа 2020 г. № 954

Автор: доцент кафедры экономики и коммерции, к.э.н. Соколов О.В.

Рецензент: Зав. кафедрой управления и делового администрирования, д.э.н. Карамнова Н.В.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «22» апреля 2021 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «15» июня 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ протокол №10 от «22» июня 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета протокол №10 от 24 июня 2021 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «1» июня 2023 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ. Протокол № 10 от «20» июня 2023 г.

Рабочая программа утверждена решением Учебно-методического совета университета протокол № 10 от 22 июня 2023 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 11 от «14» мая 2024 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ, протокол № 9 от «21» мая 2024 г.

Рабочая программа утверждена решением Учебно-методического совета университета протокол № 9 от «23» мая 2024 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 11 от «8» апреля 2025 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ, протокол № 8 от «15» апреля 2025 г.

Рабочая программа утверждена решением Учебно-методического совета университета протокол № 8 от «23» апреля 2025 г.

Оригинал документа хранится на кафедре экономики и коммерции